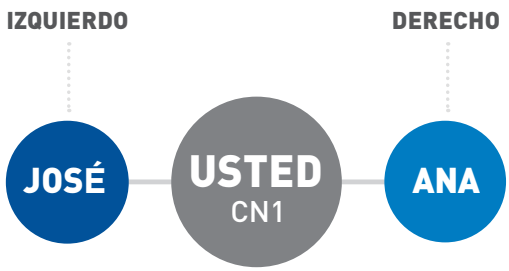
COMPARTA
LO QUE AMA

Como Distribuidor, cuando usted comparte exitosamente USANA recibe una compensación por su esfuerzo. A continuación, presentamos un análisis sencillo de cómo puede obtener ingresos.

CENTRO DE NEGOCIO:

Piense en este como su escaparate, el sitio en donde se ubica su negocio. Debido a que su negocio USANA se basa en un plan binario de compensación, usted construirá su negocio con un lado izquierdo y un lado derecho.



PUNTOS:

Cada producto USANA tiene un valor en puntos. Los puntos constituyen su volumen general, lo que determina su bonificación.

VOLUMEN DE COMPRAS DE GRUPO:

Es el volumen de compras acumulado (en términos de puntos) que usted y su equipo ganan. Esto se cuenta cada semana e incluye las compras de Distribuidores, clientes minoristas, compras para uso personal de los Distribuidores y compras de los Clientes Preferenciales (personas que compran productos a un Precio Preferencial pero que no son elegibles para recibir bonificaciones).

Las ganancias que se presentan en esta literatura no representan necesariamente los ingresos, si los hubiera, que un Distribuidor USANA puede obtener u obtendrá a través de su participación en el Plan de Compensación de USANA. Estas cifras no deben considerarse como una garantía o proyección de sus ingresos o ganancias reales. Cualquier declaración o garantía de ganancias sería engañosa. El éxito en USANA solo se logra a través de exitosos esfuerzos de venta, para lo que se requiere trabajar arduamente, con diligencia y liderazgo, por lo que su éxito dependerá de qué tan efectivamente ponga en práctica estas cualidades.

¿Conoce a ocho personas que podrían estar interesadas en gozar de una mejor salud?
Nuestro producto principal es el HealthPak™, que hace que tomar suplementos sea fácil y práctico para cualquiera. Venda ocho HealthPaks a clientes.

VOLUMEN IGUALADO:

CN1 400 + CN2 200 + CN3 200 = 800 x 20% = **160 PUNTOS PARA BONIFICACIÓN**

1 PUNTO = 1 U.S. DÓLAR

CÓMO OBTIENE SU BONIFICACIÓN

Usted ganará una bonificación tomando como referencia el punto en donde el Volumen de Ventas de Grupo de su lado izquierdo y el de su lado derecho de su Centro de Negocio se igualen. Vea en dónde se iguala el Volumen de Compras de Grupo de su lado izquierdo y el Volumen de Compras de Grupo de su lado derecho y multiplíquelo por 20 por ciento (o .2). Este total equivale a sus Puntos para Bonificación para esa semana. Posteriormente los puntos se convierten a la moneda de su país. En Estados Unidos, un punto equivale a un dólar.*

*Siempre y cuando usted esté calificado para recibir bonificaciones y en cumplimiento con su Contrato de Distribución.

INGRESO SEMANAL POTENCIAL BASADO EN SUS ESFUERZOS

Esta tabla muestra algunos ejemplos para ayudarle a visualizar el crecimiento potencial de su negocio USANA.

VOLUMEN DE COMPRAS DE GRUPO IZQUIERDO	VOLUMEN DE COMPRAS DE GRUPO DERECHO	VOLUMEN IGUALADO	PUNTOS PARA BONIFICACIÓN
125	150	125	25
350	425	350	70
675	547	547	110
1,000	1,500	1,000	200
2,500	2,750	2,500	500
4,457	4,780	4,457	892
5,000	5,400	5,000	1,000

CÓMO FUNCIONA SU NEGOCIO USANA

☐ PASO 1: INSCRÍBASE Y ABRA SU(S) CENTRO(S) DE NEGOCIO

Una vez que haya firmado su Contrato de Distribución y haya comprado un Kit de Bienvenida, será un Distribuidor de USANA. Para calificar para comisiones, comience a generar Puntos por Volumen de Compras a través de los productos que compra para uso personal y productos que vende a sus clientes. Puede activar uno o tres Centros de Negocios con estas compras.

☐ PASO 2: COMPARTA USANA

La cantidad que gane tendrá relación directa con su capacidad de compartir los productos para el bienestar USANA con otras personas. Su potencial de ganancias también depende de su capacidad para construir su equipo de Distribuidores que, como usted, compartan los productos USANA con otras personas y a su vez desarrollen su propio equipo.

Su negocio USANA se basa en un plan binario de compensación, lo que significa que usted comenzará a construir su negocio con un lado izquierdo y un lado derecho. Usted obtendrá bonificaciones semanales con base en la cantidad de compras que usted y su equipo generen en cada lado (Volumen de Compras de Grupo). Esto incluye las compras de los Distribuidores, clientes, compras para uso personal de los Distribuidores y compras de los Clientes Preferenciales.

☐ PASO 3: SAQUE EL MÁXIMO PROVECHO

Usted puede apalancar el ingreso que genera a través de su negocio USANA de diversas formas:

DUPLIQUE SUS GANANCIAS POTENCIALES ABRIENDO TRES CENTROS DE NEGOCIO

El Volumen de Compras de Grupo en su Centro de Negocio 2 y 3 se traslada a su Centro de Negocio 1, duplicando sus ganancias potenciales.

TRASLADO DE VOLUMEN

Usted recibe cada semana una bonificación sobre el Volumen de Compras de Grupo igualado en su lado izquierdo y en su lado derecho (comenzando en 125).* El resto se convierte en volumen trasladado para su próximo cheque.

CENTROS DE NEGOCIO ADICIONALES

Cuando maximiza un Centro de Negocio mediante la acumulación de 5,000 puntos en Volumen de Compras de Grupo durante una semana, usted puede ganar un Centro de Negocio adicional. Usted puede ganar hasta dos Centros de Negocios adicionales para cada Centro de Negocio inicial.

*Cuando un Centro de Negocio se maximiza, el Volumen de Compras de Grupo no igualado seguirá siendo trasladado a la cada semana, hasta 5,000 puntos.

USANA | **Para obtener más información sobre los productos y oportunidades que ofrece USANA, comuníquese con su Distribuidor Independiente de USANA.**

Artículo# MS534.010610 Rev. 08/17