



**PARTAGEZ
CE QUE VOUS AIMEZ**

En votre qualité d'Associé, vos efforts sont rémunérés lorsque vous partagez USANA avec succès. Voici une liste des façons d'obtenir un revenu :

CENTRES D'AFFAIRES

C'est votre commerce - l'endroit où se trouve votre entreprise. Comme votre entreprise USANA se fonde sur un programme de rémunération binaire, vous développerez une entreprise qui comporte un côté gauche et un côté droit.



POINTS

Chaque produit USANA vaut un certain nombre de points. Les points s'accumulent pour constituer votre volume global de ventes, et c'est ce qui détermine le montant de vos commissions.



VOLUME DE VENTES DE GROUPE

C'est le volume cumulatif des ventes (exprimé en points) que vous et vos équipiers générez. Calculé chaque semaine, il comprend les ventes des Associés aux clients au détail, celles des produits destinés à un usage personnel par les Associés et celles des Clients privilégiés (les personnes qui achètent des produits au prix préférentiel, mais qui ne sont pas admissibles aux commissions).



Les montants figurant dans cette publication ne sont pas nécessairement représentatifs des revenus qu'un Associé USANA peut ou va obtenir par sa participation au programme de rémunération d'USANA. Il ne faut pas considérer ces montants comme une garantie ou une prévision de vos revenus ou profits réels. Il serait trompeur de donner des garanties quant aux revenus. Le succès chez USANA est le résultat d'une activité commerciale efficace qui exige des efforts, de la diligence et du leadership. Votre réussite dépendra de la mise à profit efficace de ces qualités.



COMPRENDRE VOTRE ENTREPRISE USANA

□ ÉTAPE 1 : ADHÉREZ ET OUVREZ UN OU DES CENTRES D'AFFAIRES

Une fois que vous avez signé votre Convention d'Associé et acheté une trousse de bienvenue, vous deviendrez Associé USANA. Pour être admissible aux commissions, vous devez accumuler des points de volume de ventes en achetant des produits destinés à un usage personnel ou à la revente à des clients. Vous pouvez activer un ou trois Centres d'affaires avec ces ventes.

□ ÉTAPE 2 : PARTAGEZ USANA

Le revenu que vous tirez est directement proportionnel à vos aptitudes à partager les produits USANA axés sur le mieux-être avec d'autres. Votre revenu potentiel dépend aussi de votre capacité à constituer une équipe d'Associés qui, tout comme vous, partagent les produits USANA avec leur entourage et forment leurs propres équipes.

Comme votre entreprise USANA se fonde sur un programme de rémunération binaire, vous développerez une entreprise qui comporte un côté gauche et un côté droit. Vous obtiendrez des commissions hebdomadaires en fonction du montant des ventes que vous et vos équipiers générerez de chacun des deux côtés de votre entreprise. C'est ce qui constitue votre volume de ventes de groupe, qui comprend à la fois les ventes des Associés aux clients au détail, celles des produits destinés à un usage personnel par les Associés et celles des Clients privilégiés.

□ ÉTAPE 3 : MAXIMISEZ VOTRE REVENU

Il y a plusieurs façons de donner un effet de levier au revenu que vous tirez de votre entreprise :



DOUBLEZ VOTRE REVENU POTENTIEL EN OUVRANT TROIS CENTRES D'AFFAIRES

Les volumes de ventes de groupe de vos Centres d'affaires deux et trois s'ajoutent à celui de votre premier Centre d'affaires. Vous doublez ainsi votre revenu potentiel.



VOLUME REPORTÉ

Vous êtes rémunéré chaque semaine en fonction du volume de ventes de groupe du côté gauche qui correspond à celui du côté droit (à compter de 125 points).* Le volume restant est reporté et figurera sur votre prochain chèque.



CENTRES D'AFFAIRES ADDITIONNELS

Lorsque vous maximisez un Centre d'affaires en accumulant un volume de ventes de groupe de 5 000 points en une semaine, vous avez droit à un Centre d'affaires additionnel. Vous pouvez accumuler jusqu'à deux Centres d'affaires additionnels par Centre d'affaires initial.

* Lorsque vous maximisez un Centre d'affaires, le volume de ventes sans correspondance est reporté à chacune des semaines, jusqu'à un maximum de 5 000 points.

USANA

Pour d'autres renseignements sur les produits et l'occasion d'affaires USANA, communiquez avec votre Associé indépendant USANA.

Article n° MS534.020210 Rév. 08/17