

# La checklist per la tua attività

Congratulazioni per aver avviato la tua attività USANA! Questa checklist ti aiuterà a iniziare in modo rapido e sicuro con un mix di azioni chiave e iniziative ben strutturate.

## AGGIUNGI QUESTI NUMERI SUL TUO CELLULARE:

Il tuo ID di Incaricato:

Assistenza clienti

- Belgio: 0 800 14 432
- Francia: +33 1 42 99 76 50
- Germania: 0 800 182 5899
- Italia: 800 790 241
- Paesi Bassi: 0 800 022 7288
- Romania: +40 312 295 242
- Spagna: 900 941 696
- Regno Unito: 08 08 234 4478 (numero diretto alla Sede Centrale)

## METTITI IN COMUNICAZIONE CON NOI

The Hub è perfetto per ricevere informazioni commerciali aggiornate e i nostri siti sui social media ti offrono contenuti professionali che puoi condividere.

## DEFINISCI IL TUO "PERCHÉ"

Perché sei appassionato della tua attività USANA? Cosa ti motiverà nei prossimi mesi? Scrivi queste risposte e fai in modo di averle sempre in vista

## SCRIVI I TUOI OBIETTIVI

Scegli due obiettivi a breve termine e due obiettivi commerciali a lungo termine. Quali attività svolgerai su base giornaliera che ti possano portare un risultato tangibile? Controllali spesso per vedere se sei sulla strada giusta.

## PREPARA UN PIANO D'AZIONE

Quanto tempo dedicherai a USANA per raggiungere i tuoi obiettivi? Prenditi un impegno e mantienilo.

## REGISTRATI A UN EVENTO USANA NELLA TUA ZONA

Gli eventi sono un ottimo modo per mettersi in contatto con altri Incaricati che la pensano come te e per imparare da coloro che hanno avuto successo con USANA.

## SVILUPPA LA TUA ATTIVITÀ

Investi in te stesso e nella tua crescita personale. Ascolta, guarda o leggi 30 minuti di materiale sulla crescita personale ogni giorno.

## STUDIA IL PIANO DI COMPENSAZIONE

Per comprendere al meglio come puoi fare soldi e anche come li fanno gli altri.

## STUDIA LE NOSTRE POLITICHE E OTTIENI LA CERTIFICAZIONE

Scopri come condividere la tua attività con il mondo proteggendola da problemi legali. Visita The Hub > Formazione > Etica e formazione per consultare le nostre politiche ufficiali e seguire un corso rapido per completare la tua certificazione sull'etica.

## CREA LA TUA TESTIMONIANZA DEL PRODOTTO

La tua esperienza personale con i prodotti USANA sarà il tuo miglior strumento di vendita. Prendi e usa i prodotti regolarmente per toccare con mano la differenza USANA che puoi condividere con gli altri.

## CREA LA TUA STORIA

Condividere la tua esperienza con i nostri prodotti è un modo coinvolgente per entrare in sintonia con i tuoi contatti.

## PARLA DI USANA

Amici, familiari e colleghi sono tutti ottimi punti di partenza. Raccontagli della nuova società con cui hai stretto una collaborazione e chiedi se sono interessati a saperne di più sui prodotti che offri.

## RESTA SEMPRE IN CONTATTO

Segui i potenziali clienti o i membri del team per chiudere le vendite e guadagnare commissioni per il tuo lavoro.

## QUESTA È LA TUA ATTIVITÀ

Il tuo reddito dipende da te.