

Plan d'actions pour votre entreprise

Toutes nos félicitations pour le lancement de votre entreprise USANA. Cet aide-mémoire vous aidera à commencer rapidement et en toute confiance grâce à des actions clés et des instructions réfléchies.

□ AJOUTEZ CES NUMÉROS À VOTRE TÉLÉPHONE PORTABLE

- Votre numéro identifiant de Distributeur
- Service Clientèle

- Belgique : 0 800 14 432
- France : +33 1 42 99 76 50
- Allemagne : 0 800 182 5899
- Italie : 800 790 241
- Pays-Bas : 0 800 022 7288
- Roumanie : +40 312 295 242
- Espagne : 900 941 696
- Royaume-Uni : 08 08 234 4478

□ CONNECTEZ-VOUS AVEC NOUS

The Hub est très utile pour les mises à jour d'entreprise, et nos sites de réseaux sociaux vous fourniront du contenu professionnel à partager.

□ TROUVEZ VOTRE MOTIVATION

Pourquoi êtes-vous passionné par votre entreprise USANA? Qu'est-ce qui vous motivera dans les mois à venir? Écrivez vos raisons et gardez-les bien en vue quotidiennement.

□ DÉFINISSEZ VOS OBJECTIFS

Choisissez deux objectifs d'entreprise à court terme et deux à long terme. Quelles activités à fort impact allez-vous exécuter quotidiennement? Revoyez-les régulièrement pour rester sur la bonne voie.

□ CRÉEZ UN PLAN D'ACTION

Combien de temps consacrez-vous à USANA pour atteindre vos objectifs? Engagez-vous et poursuivez ces objectifs.

□ INSCRIVEZ-VOUS POUR UN ÉVÈNEMENT USANA PRÈS DE CHEZ VOUS

Les événements sont un très bon moyen de vous connecter avec d'autres Distributeurs qui vous ressemblent et apprendre de ceux qui ont connu le succès avec USANA.

□ DÉVELOPPEZ-VOUS

Investissez dans votre développement et votre croissance personnels. Écoutez, visionnez ou lisez pendant 30 minutes quotidiennement du contenu sur le développement personnel.

□ ÉTUDIEZ LE PLAN DE RÉMUNÉRATION

Comprenez mieux la manière dont vous obtenez un revenu et comment d'autres le peuvent également.

□ ÉTUDIEZ NOS POLITIQUES ET OBTENEZ VOTRE CERTIFICATION

Apprenez de quelle manière vous pouvez partager votre entreprise avec le reste du monde tout en vous protégeant des questions juridiques possibles. Accédez à The Hub>Formation >Éthique et Information pour connaître nos politiques officielles et suivre une initiation brève afin de compléter votre certification d'éthique.

□ DÉVELOPPEZ LE RÉCIT DE VOTRE EXPÉRIENCE AVEC LES PRODUITS USANA

Votre expérience personnelle avec les produits USANA sera votre meilleur outil de vente. Consommez et utilisez les produits pour sentir une différence que vous pourrez partager.

□ CRÉEZ VOTRE HISTOIRE

Partager votre expérience de l'utilisation de nos produits est une manière d'amorcer la conversation avec vos contacts.

□ PARLEZ D'USANA

Les amis, la famille ou les collègues sont un très bon point de départ pour commencer. Dites-leur tout de la nouvelle entreprise avec laquelle vous vous êtes récemment engagé et demandez-leur s'ils sont intéressés d'en savoir plus sur les produits que vous offrez.

□ FAITE TOUJOURS UN SUIVI

Faite un suivi avec vos clients potentiels ou les membres de votre équipe pour conclure des ventes et recevoir des commissions pour votre travail.

□ C'EST VOTRE AFFAIRE

Vos revenus dépendent de vous-même.