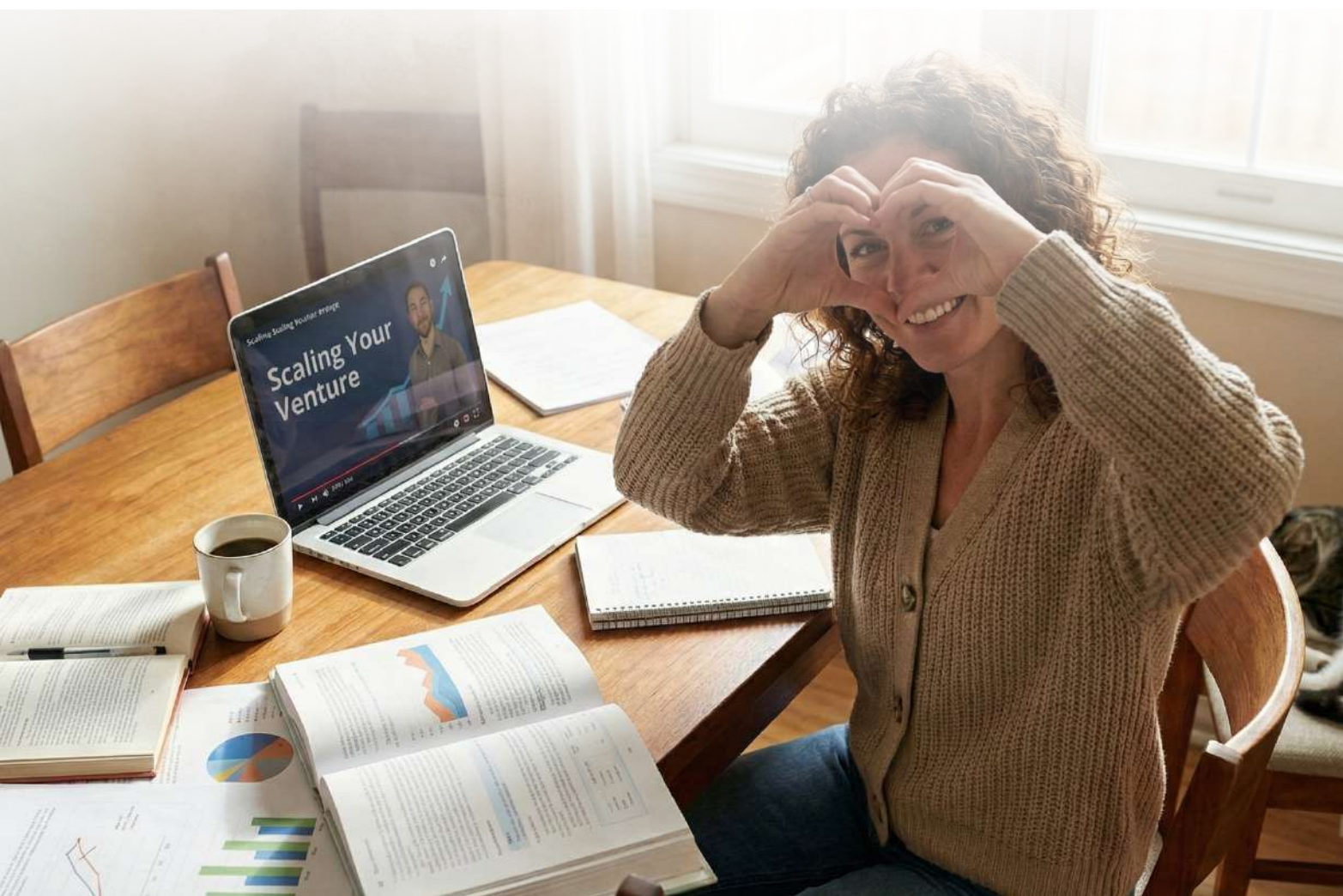


USANA.

Benvenuto in



Questo programma è pensato per guidarti passo dopo passo durante le tue prime settimane come Incaricato alle Vendite USANA. Ti concentrerai su azioni semplici e ripetibili, che ti aiuteranno a costruire fiducia in te stesso, acquisire esperienza e creare una solida base per una crescita duratura nel tempo.



La nostra missione

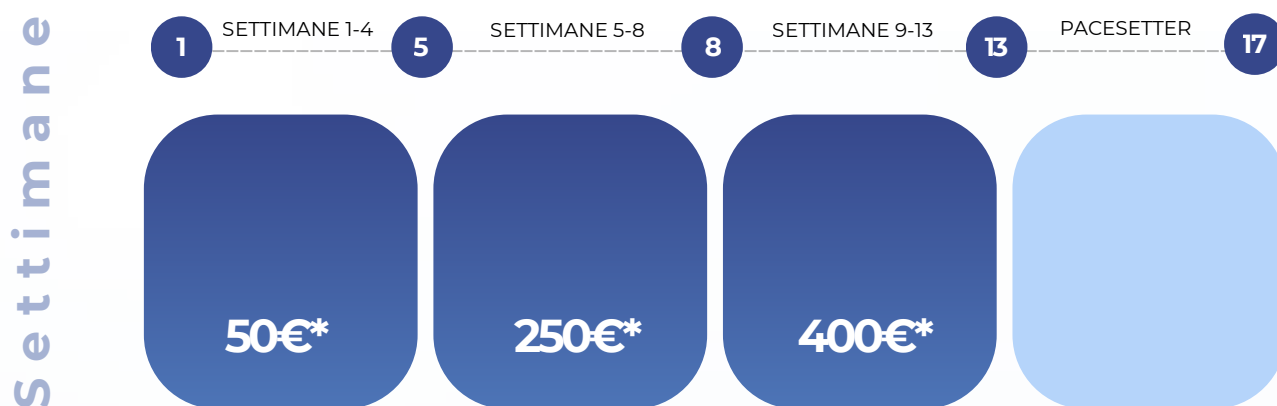
Creare **abitudini semplici e ripetibili** che permettano a un nuovo Incaricato di generare un reddito **crescente** e costruire una base solida e **duratura**.

Principi alla base del piano

- Focus sui comportamenti, non sulla qualifica
- Poche azioni, chiare e duplicabili
- Imparare – Applicare – Condividere – Duplicare
- Il prodotto e l'esperienza personale sono centrali

Panoramica di Foundation in 13

Totale guadagni potenziali 700€*



Raggiungi lo status Pacesetter e ottieni il 10% delle commissioni dei membri del tuo team che diventano a loro volta Pacesetter.

**Attenzione: i guadagni e lo stile di vita mostrati non corrispondono ai guadagni tipici. I guadagni dipendono dalle vendite ai consumatori e non sono garantiti. Il successo richiede impegno personale. Per dati sui guadagni medi, consulta il Documento di Trasparenza dei Redditi: www.USANAincome.com:*



www.USANAincome.com

Fase 1 : settimane 1 - 4

OBIETTIVO: Guadagna 50€*



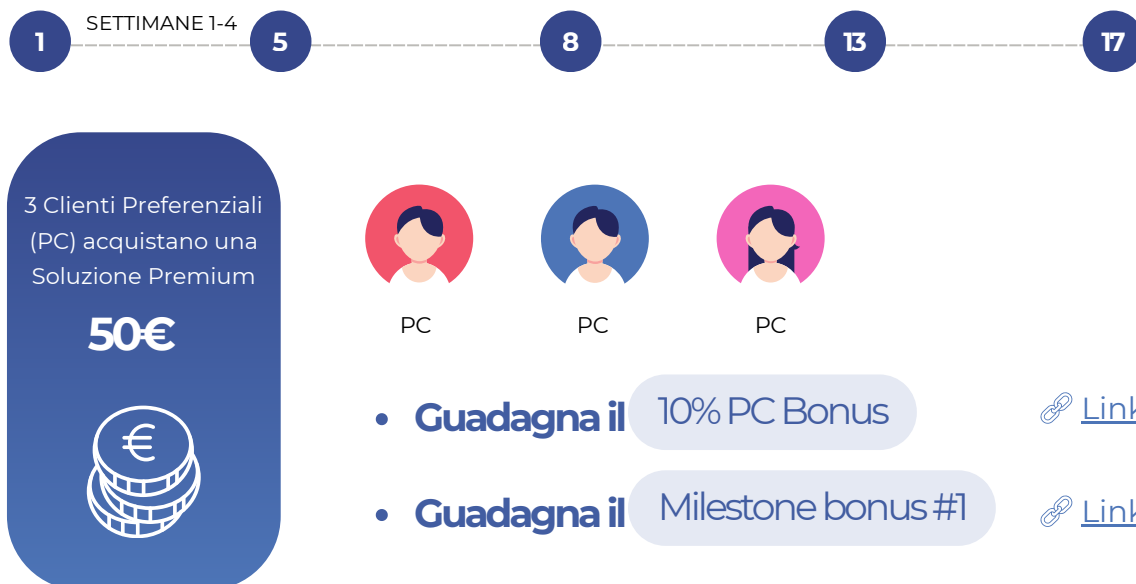
***Attenzione:** i guadagni e lo stile di vita mostrati non corrispondono ai guadagni tipici. I guadagni dipendono dalle vendite ai consumatori e non sono garantiti. Il successo richiede impegno personale. Per dati sui guadagni medi, consulta il Documento di Trasparenza dei Redditi: www.USANAincome.com:



www.USANAincome.com

Foundation in 13 - Settimana 1

Settimana



3 Clienti Preferenziali (PC) acquistano una Soluzione Premium

Obiettivo finanziario: 50€*

Obiettivi della fase

- Sperimenta i benefici del prodotto
- Integrati nella community
- Impara le basi del business
- Crea i tuoi primi Clienti Preferenziali (PC)

***Attenzione:** i guadagni e lo stile di vita mostrati non corrispondono ai guadagni tipici. I guadagni dipendono dalle vendite ai consumatori e non sono garantiti. Il successo richiede impegno personale. Per dati sui guadagni medi, consulta il Documento di Trasparenza dei Redditi: www.USANAincome.com:



www.USANAincome.com

Attivazione & Esperienza

Settimana 1: Avvia



Obiettivo: Parti alla grande

- Guarda il **video training USANA business** [Link](#)
- Guarda il **video training sulla salute olistica** [Link](#)
- Guarda il **video training su come gestire l'attività** [Link](#)
- Attiva il tuo Ordine Automatico
- Accedi alla piattaforma **Benessere Olistico in 28 giorni** [Link](#)
- Inizia il percorso dei 28 giorni: leggi le guide nutrizionali e una volta alla settimana guarda un video, partecipa a una lezione in video, ascolta un podcast, segui una ricetta
- Fissa degli obiettivi personali (salute e guadagni)

Per questa sezione ti consigliamo di lavorare a stretto contatto con il tuo sponsor.

Obiettivo settimanale e piano d'azione

- Definisci il tuo obiettivo settimanale di guadagno con i Solution Packs.
- Rifletti a fondo: perché vuoi raggiungere questo obiettivo? Perché è importante per te e che impatto avrebbe sulla tua vita? Come ti sentiresti una volta raggiunto?
- Quante ore sei disposto a dedicare ogni settimana?
- Quali azioni concrete vuoi intraprendere per trovare e creare connessioni con le persone? (Sii molto concreto: ad esempio quante valutazioni sullo stato di salute vuoi far compilare ogni giorno per capire i bisogni delle persone, ...). Quante di queste azioni prevedi di svolgere ogni giorno o ogni settimana?
- Verifica se il numero di ore e il tuo piano di azioni sono coerenti con il tuo obiettivo di guadagno. Chiediti: le azioni scelte e il tempo che dedichi ogni giorno/settimana sono sufficienti, rilevanti ed efficaci per raggiungere il tuo obiettivo?

Settimana 2: Condividi



Obiettivo: Inizia a condividere l'esperienza

- 1 Crea una lista di contatti (50–100 contatti). Puoi utilizzare a tal fine la **memory jogger list**, i contatti che hai sul telefono o sui social [Link](#)
- 2 Crea connessioni con le persone. Puoi connetterti con persone della tua rete e anche al di fuori. La tua lista di contatti potrà essere alimentata dalle **nuove connessioni** che crei ogni giorno. Le connessioni nascono da semplici **azioni** [Link](#)
- 3 Contatta 10 persone della tua rete. Mandagli il **video introduttivo**. [Link](#)
Connettiti con autenticità: ascolta, scopri i loro bisogni e le loro aspirazioni sul benessere. Non cercare di vendere, ma di conoscerle davvero. **Usa le tue domande** come spunto per capire le loro esigenze e parla con le tue parole: sii autentico [Link](#)
- 4 Offri una soluzione. Mostra un interesse autentico per le risposte, approfondisci. Ascolta con attenzione, individua la soluzione più adatta ai loro bisogni o progetti e **invitali a trarne beneficio** [Link](#)
- 5 **Aiuta la persona a scegliere un pacchetto**. Supporta il tuo potenziale cliente nella scelta del pacchetto giusto: il tuo obiettivo è proporre il pacchetto Deluxe, che rappresenta la soluzione più completa. Impara anche come **gestire le obiezioni** [Link](#)
- 6 **Iscrivi un Cliente Preferenziale con almeno un pacchetto Premium**. Guidalo nella creazione dell'account, nell'effettuare l'ordine e nell'impostare l'Ordine Automatico, **aiutandolo a impegnarsi concretamente** nel programma. [Link](#)
- 7 **Apprendi le basi del follow-up** e impegnati a supportare il nuovo Cliente Preferenziale. **Pianificate insieme il follow-up**. [Link](#)



Settimana 3: Impara a presentare



Foundation in 13 - Settimana 3

Obiettivo: Acquista fiducia

- 1** Impara come fare una breve **presentazione dell'attività** USANA [Link](#)
- 2** Contatta 10 nuove persone. Mandagli il **video introduttivo**. [Link](#)
- 3** **Segui i contatti precedenti** [Link](#)
- 4** Ripeti le fasi da 4 a 7 della settimana 2
- 5** Fai la revisione settimanale con la tua upline. **Condividi i tuoi successi**, individua gli aspetti da migliorare e parla delle sfide e delle domande da affrontare.

Settimana 4: Guadagna



Foundation in 13 - Settimana 4

Obiettivo: guadagna i tuoi primi 50€*

1

Crea la tua **storia di 5 minuti**

 [Link](#)

2

Ripeti le **fasi da 2 a 5 della settimana 3**

3

Programma **3-5 presentazioni** per la settimana successiva

4

Partecipa e **invita** delle persone a una riunione USANA

 [Link](#)



***Attenzione:** i guadagni e lo stile di vita mostrati non corrispondono ai guadagni tipici. I guadagni dipendono dalle vendite ai consumatori e non sono garantiti. Il successo richiede impegno personale. Per dati sui guadagni medi, consulta il Documento di Trasparenza dei Redditi: www.USANAincome.com”:



www.USANAincome.com

Fase 2 : settimane 5-8

**OBIETTIVO:
GUADAGNA
250€***

****Attenzione:** i guadagni e lo stile di vita mostrati non corrispondono ai guadagni tipici. I guadagni dipendono dalle vendite ai consumatori e non sono garantiti. Il successo richiede impegno personale. Per dati sui guadagni medi, consulta il Documento di Trasparenza dei Redditi: www.USANAincome.com:*



www.USANAincome.com

SETTIMANE 1-4

3 PC acquistano 1 Premium Solution

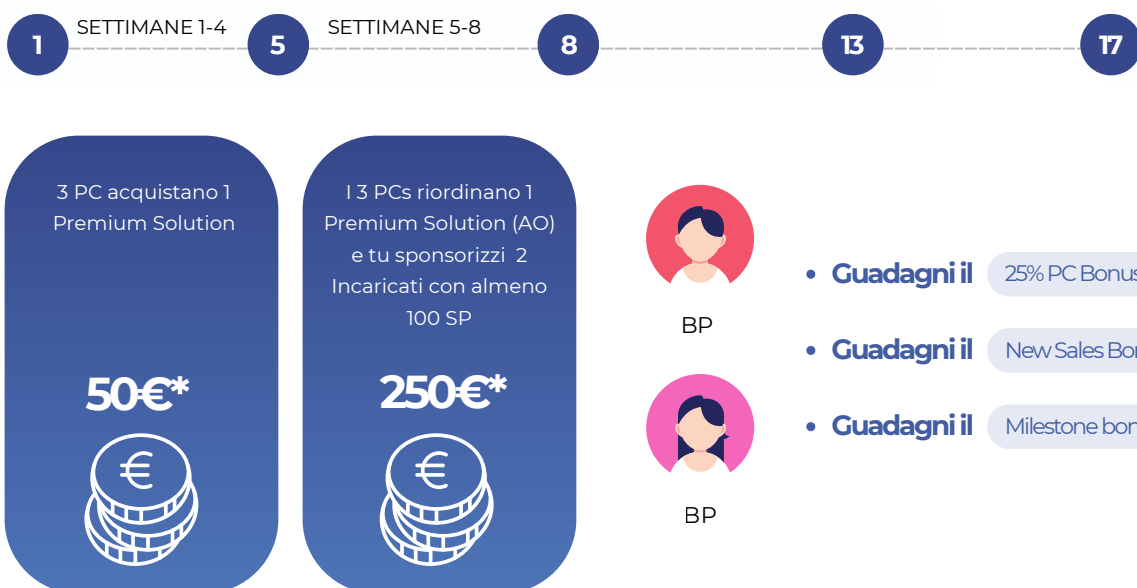
50€*

SETTIMANE 5-8

I 3 PCs riordinano 1 Premium Solution in ordine automatico (AO) e tu sponsorizzi 2 Incaricati con almeno 100 Punti vendita (SP)

250€*

Settimana



***Attenzione:** i guadagni e lo stile di vita mostrati non corrispondono ai guadagni tipici. I guadagni dipendono dalle vendite ai consumatori e non sono garantiti. Il successo richiede impegno personale. Per dati sui guadagni medi, consulta il Documento di Trasparenza dei Redditi: www.USANAincome.com:



www.USANAincome.com

Condividi e sponsorizza

Obiettivi della Fase

- Sponsorizza i tuoi primi Incaricati
- Aumenta il numero delle tue presentazioni
- Mantieni i primi 3 Clienti Preferenziali in modalità AO
- Inizia a duplicare quanto hai realizzato nella fase 1

Obiettivo finanziario: 250€*

****Attenzione:** i guadagni e lo stile di vita mostrati non corrispondono ai guadagni tipici. I guadagni dipendono dalle vendite ai consumatori e non sono garantiti. Il successo richiede impegno personale. Per dati sui guadagni medi, consulta il Documento di Trasparenza dei Redditi: www.USANAincome.com*



www.USANAincome.com



Obiettivo: Consolida la tua attività e inizia a costruire un team

- 1 Impara cosa sono le **basic commissions** [Link](#)
- 2 Aggiungi **10 nuovi contatti** alla tua lista
- 3 **Segui** i tuoi Clienti Preferenziali precedenti.
Parla del business se ritieni che possa corrispondere alle loro aspirazioni [Link](#)
- 4 Fai 5 **presentazioni**
- 5 Impara a **capire il profilo** del tuo cliente potenziale. Sapere che cosa lo motiva ti aiuterà a dialogare con lui [Link](#)
- 6 Impara come impostare una conversazione di business: invia ai tuoi contatti il **video introduttivo** e chiedigli cosa gli è piaciuto di più [Link](#)
- 7 Aiutalo a **chiarire le ragioni delle sue obiezioni** [Link](#)
- 8 **Aiuta i tuoi potenziali clienti a prendere una decisione** [Link](#)
- 9 Sponsorizza un Incaricato con un ordine iniziale di almeno **100 SP e imposta il suo Ordine Automatico.**



Settimana 6: Continua a sviluppare la tua attività e inizia a duplicare

Obiettivo: Sostieni il tuo nuovo Incaricato nella sua fase 1



- 1 Aggiungi **10 nuovi contatti** alla tua lista
- 2 **Segui** i tuoi Clienti Preferenziali precedenti [Link](#)
- 3 Fai 5 **presentazioni**
- 4 Impara come essere un **ottimo sponsor** [Link](#)
- 5 **Sostieni il tuo nuovo Incaricato** nella sua prima settimana

Fase 2: settimane 5 - 8

Settimana 7: Continua a sviluppare la tua attività e inizia a duplicare

Obiettivo: Sviluppa il tuo team di Incaricati

- 1 Aggiungi **10 nuovi contatti** alla tua lista
- 2 **Segui** i tuoi Clienti Preferenziali precedenti [Link](#)
- 3 **Sostieni il tuo nuovo Incaricato** nella sua seconda settimana
- 4 Sponsorizza **1 Incaricato con un ordine iniziale** di almeno 100 SP e imposta il suo Ordine Automatico



Settimana 8: Continua a sviluppare la tua attività e inizia a duplicare

Obiettivo: Duplica

- 1 Aggiungi **10 nuovi contatti** alla tua lista
- 2 Fai follow up ai tuoi contatti precedenti [Link](#)
- 3 Impara come **gestire un team** [Link](#)
- 4 **Sostieni i tuoi 2 nuovi Incaricati** nella loro fase 1
- 5 Partecipa e **fai degli inviti a una riunione USANA**. Insegna al tuo team a fare lo stesso. [Link](#)

Fase 2: settimane 5 - 8



Fase 3: settimane 9-13

OBIETTIVO: GUADAGNA 400€*

***Attenzione:** i guadagni e lo stile di vita mostrati non corrispondono ai guadagni tipici. I guadagni dipendono dalle vendite ai consumatori e non sono garantiti. Il successo richiede impegno personale. Per dati sui guadagni medi, consulta il Documento di Trasparenza dei Redditi: www.USANAincome.com:



www.USANAincome.com

SETTIMANE 1-4

3 PC acquistano 1 Premium Solution

50€*

SETTIMANE 5-8

1 3 PC riordinano 1 Premium Solution (AO) e sponsorizzi 2 Incaricati con almeno 100 SP

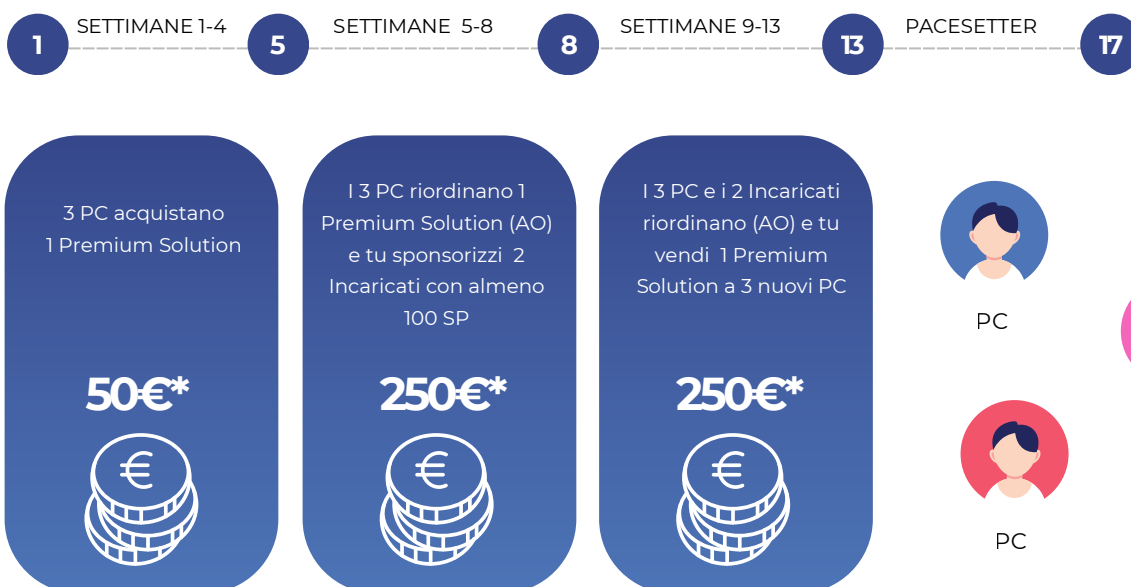
250€*

SETTIMANE 9-13

1 3 PC e i 2 Incaricati riordinano (AO) e tu vendi 1 Premium Solution a 3 nuovi PC

400€*

S e t t i m a n a



- Guadagna il 25% PC Bonus [Link](#)
- Guadagna il New Sales Bonus [Link](#)
- Guadagna il Milestone bonus #3 [Link](#)
- Raggiungi lo status di Pacesetter [Link](#)

***Attenzione:** i guadagni e lo stile di vita mostrati non corrispondono ai guadagni tipici. I guadagni dipendono dalle vendite ai consumatori e non sono garantiti. Il successo richiede impegno personale. Per dati sui guadagni medi, consulta il Documento di Trasparenza dei Redditi: www.USANAincome.com



www.USANAincome.com

Duplicazione e Stabilità

Obiettivi della fase

- Duplica il sistema
- Qualificati **Pacesetter** [Link](#)
- Qualificati per la **Leadership Academy**
- Realizza un solido reddito mensile

Obiettivo finanziario: 400€*

****Attenzione:** i guadagni e lo stile di vita mostrati non corrispondono ai guadagni tipici. I guadagni dipendono dalle vendite ai consumatori e non sono garantiti. Il successo richiede impegno personale. Per dati sui guadagni medi, consulta il Documento di Trasparenza dei Redditi: www.USANAincome.com.*



www.USANAincome.com



Settimana 9: Duplica, rafforza e amplia team e clientela

Obiettivo: Duplica e mantieni un operato produttivo



- 1 Aggiungi **10 nuovi contatti** alla tua lista
- 2 Fai follow up ai contatti precedenti [Link](#)
- 3 **Sostieni i tuoi nuovi 2 Incaricati** nelle loro fasi 1 e 2
- 4 **Ripeti le fasi della settimana 1**

Fase 3: settimane 9 - 13

Settimana 10: Duplica rafforza e amplia team e clientela

Obiettivo: Duplica e mantieni un operato produttivo

- 1 **Sostieni i tuoi nuovi Incaricati** nelle fasi 1 e 2
- 2 Aggiungi **10 nuovi contatti** alla tua lista
- 3 Fai follow up ai contatti precedenti [Link](#)
- 4 **Ripeti le fasi della settimana 2**



Fase 3: settimane 9 -13

Settimana 11: Duplica, rafforza e amplia team e clientela

Obiettivo: duplica e mantieni un operato produttivo

- 1 Aggiungi **10 nuovi contatti** alla tua lista
- 2 **Segui** i tuoi Clienti Preferenziali precedenti [Link](#)
- 3 **Sostieni i tuoi nuovi Incaricati** nelle loro fasi 2 e 3
- 4 **Ripeti le fasi della settimana 3**

Fase 3: settimane 9 -13



Settimana 12: Duplica, rafforza e amplia team e clientela

Obiettivo: duplica e mantieni un operato produttivo



- 1 **Aggiungi 10 nuovi contatti alla tua lista**
- 2 **Segui** i tuoi Clienti Preferenziali precedenti [Link](#)
- 3 **Sostieni i tuoi nuovi Incaricati** nelle loro fasi 2 e 3
- 4 **Ripeti le fasi della settimana 4**

Fase 3: settimane 9 -13

Settimana 13: duplica, rafforza e amplia team e clientela

Obiettivo: Qualificati Pacesetter e alla Leadership Academy

- 1 Aggiungi **10 nuovi contatti** alla tua lista
- 2 **Segui** i tuoi Clienti Preferenziali precedenti [Link](#)
- 3 **Sostieni i tuoi nuovi Incaricati** nella fase 2 e 3
- 4 Qualificati **Pacesetter** [Link](#)
- 5 **Qualificati alla Leadership Academy**



Inizia un nuovo ciclo di 13 settimane!