

下表顯示許多特許專營商¹藉著USANA所創造的財富：

層級	活躍者的百分比	總人數的百分比	每週平均	年度最低	年度最高	年度平均 (每週平均 x 52)
全職特許專營商²						
星級鑽石董事	4%	< .1%	\$ 16,816	\$ 434,100	\$ 1,141,690	\$ 874,472
鑽石董事	4%	< .1%	\$ 5,750	\$ 202,469	\$ 445,864	\$ 299,031
翡翠董事	9%	0.1%	\$ 4,576	\$ 120,977	\$ 278,250	\$ 237,951
紅寶石董事	16%	0.1%	\$ 2,592	\$ 35,050	\$ 219,394	\$ 134,822
黃金董事	67%	0.5%	\$ 1,270	\$ 13,110	\$ 181,253	\$ 66,052
兼職特許專營商						
銀董事	2%	0.3%	\$ 896	\$ 17,890	\$ 108,630	\$ 46,546
銅董事	2%	0.3%	\$ 568	\$ 13,453	\$ 53,947	\$ 29,565
董事	4%	0.6%	\$ 420	\$ 6,344	\$ 34,830	\$ 21,850
成就者	9%	1%	\$ 288	\$ 4,450	\$ 31,310	\$ 14,972
創業者	27%	4%	\$ 169	\$ 2,290	\$ 17,494	\$ 8,780
堅信者	45%	6%	\$ 103	\$ 1,523	\$ 11,219	\$ 5,357
分享者	11%	1%	\$ 60	\$ 757	\$ 14,300	\$ 3,100

¹ 以上係依據2011年會計年度的收入計算。特許專營商必須賺得某層級中位值的支票至少20個星期，始被計入為該層級的收入。

² 全職特許專營商是指已加入USANA並在本報告期間之前已晉升為黃金董事的特許專營商。

這些數字不能當做您實際收入或利潤之保證。要在USANA獲得成功，唯有透過不斷的付出，那就需要努力工作、殷勤、和領導；您的成功端視您如何有效運用這些才華。

穩定的全職USANA特許專營商²每人的平均年收入是\$76,000，而每個月至少賺得一張佣金支票的特許專營商的平均年收入是\$25,000；總收入包括佣金、領袖紅利、對等獎金、競賽、和獎勵的所有收入。在本年度至少1個商務中心達成最大化的全職特許專營商佔全體特許專營商不到1%；而每個月只賺得一張佣金支票並加入USANA至少六個月的特許專營商佔所有下訂單的特許專營商的3%。若將未建立活躍事業（僅為類似批發商身分的買家）的特許專營商、剛加入（即使剛剛加入一天）的特許專營商、以及剛開始建立其客戶名單的特許專營商等所有135,590位下訂單的特許專營商都計算在內，則平均年收入還有\$616.72，其中將近三分之一的人賺到一張支票。至目前為止，USANA全球共有超過203位特許專營商已成為終身的百萬元俱樂部會員。



USANA Health Sciences擁有200多位收入超過百萬美元者，難怪連續15年在NetWork Marketing Today及 MLM Insider雜誌被票選為直銷商的首選“最佳公司”。