

# USANA – 創造財富的全新途徑

下列平均收入表顯示USANA提供給其特許專營商的獎勵機會。

領袖級別	團體的百分比	總人數的百分比	每週平均	年度最高	年度最低	年度平均 (每週平均 x 52)
------	--------	---------	------	------	------	---------------------

## 全職特許專營商

星級董事	5%	< 1%	\$ 10,609	\$ 1,105,246	\$ 367,051	\$ 551,660
鑽石董事	6%	< 1%	\$ 5,621	\$ 361,640	\$ 225,040	\$ 292,315
翡翠董事	10%	< 1%	\$ 4,075	\$ 259,743	\$ 98,295	\$ 211,909
紅寶石董事	20%	< 1%	\$ 2,544	\$ 193,440	\$ 91,081	\$ 132,299
黃金董事	59%	.1%	\$ 1,235	\$ 175,335	\$ 21,450	\$ 64,232

## 兼職特許專營商

銀董事	.3%	< 1%	\$ 866	\$ 93,264	\$ 26,273	\$ 45,009
銅董事	.4%	.1%	\$ 565	\$ 74,657	\$ 17,813	\$ 29,369
董事	.7%	.2%	\$ 417	\$ 41,600	\$ 11,031	\$ 21,685
成就者	2%	.7%	\$ 278	\$ 52,000	\$ 8,432	\$ 14,451
創業者	10%	4%	\$ 164	\$ 33,800	\$ 5,720	\$ 8,549
堅信者	59%	21%	\$ 102	\$ 41,303	\$ 1,841	\$ 5,283
分享者	28%	10%	\$ 44	\$ 111,429	\$ 1,042	\$ 2,303

成功的全職USANA特許專營商(黃金級以上董事)的每人平均年收入是\$91,800，而每個月只賺到一張佣金支票的人的年收入平均是\$23,225。調查顯示，有83%的特許專營商表示，他們加入USANA都是為了“改善他們的健康”。其餘的人當中，雖然有56%表示他們的加入並不是要“取代他們原來的工作”，但還是有21%的人每個月至少賺到一張佣金支票；這些人當中41%已經成為特許專營商至少一年以上，而56%已晉升至黃金董事以上者則被視為全職。這些數字不能當做您實際收入或利潤之保證。要在USANA獲得成功，唯有透過不斷的付出，那就需要努力工作、殷勤、和領導才華。如果把所有126,146名登記為特許專營商—包括未建立活躍商務中心的(只是當做批發商買家)、剛加入的(即使只加入一天)、和那些剛要開始建立顧客資料的一都算在內，則其年收入平均仍有\$734.27，這其中超過三分之一的人賺到一張佣金支票，而目前有115位特許專營商已賺到一百萬元了。



擁有115位賺取達百萬元者，難怪USANA Health Sciences連續十年被NetWork Marketing Today 和MLM Insider評選為直銷商心目中首選的“最佳公司”。