

La raison première pour laquelle 17 % des entrepreneurs USANA indépendants adhèrent, c'est leur désir d'un meilleur avenir financier. Dans ce groupe, 21 % des Associés obtiennent un chèque au moins une fois par mois. Dans le groupe qui veut avant tout obtenir un revenu suffisant pour remplacer celui d'un emploi à plein temps, 90 % sont des Associés inscrits depuis au moins un an et 56 % sont des directeurs Or ou plus haut qui s'occupent de leur entreprise à plein temps.¹

Le tableau suivant du revenu moyen montre à quel point l'occasion d'affaires qu'USANA offre à ses Associés² peut être avantageuse.

Titre	% des Associés actifs	% de l'ensemble	Moyenne hebdomadaire	Montant annuel le plus bas	Montant annuel le plus élevé	Moyenne annuelle (Moyenne hebdo. x 52)
-------	-----------------------	-----------------	----------------------	----------------------------	------------------------------	--

ASSOCIÉS À PLEIN TEMPS

Diamant avec étoile(s)	4 %	< .1 %	22 821 \$	597 115 \$	1 860 817 \$	1 186 692 \$
Directeur Diamant	4 %	< .1 %	10 983 \$	374 816 \$	599 221 \$	571 116 \$
Directeur Émeraude	9 %	0.1 %	5 570 \$	81 471 \$	395 231 \$	289 640 \$
Directeur Rubis	16 %	0.1 %	3 594 \$	124 080 \$	330 792 \$	186 888 \$
Directeur Or	67 %	0.5 %	1 775 \$	22 618 \$	225 388 \$	92 300 \$

ASSOCIÉS À TEMPS PARTIEL

Directeur Argent	2 %	0.3 %	1 262 \$	36 991 \$	120 716 \$	65 624 \$
Directeur Bronze	2 %	0.3 %	778 \$	13 587 \$	68 023 \$	40 456 \$
Directeur	4 %	0.6 %	578 \$	11 747 \$	58 788 \$	30 056 \$
Performant	9 %	1 %	394 \$	5 681 \$	44 065 \$	20 488 \$
Bâtisseur	27 %	4 %	232 \$	3 124 \$	34 034 \$	12 064 \$
Partisan	45 %	6 %	142 \$	2 322 \$	23 681 \$	7 384 \$
Partageur	11 %	1 %	74 \$	1 206 \$	47 322 \$	3 848 \$

REVENU TYPE D'UN ASSOCIÉ CANADIEN		
Revenu (\$ CAN)	Nb. Assoc.	Pourcentage
De 0 à 100	1 721	13 %
De 101 à 500	5 451	42 %
De 501 à 1 000	1 999	16 %
De 1 001 à 2 000	1 289	10 %
De 2 001 à 5 000	1 180	9 %
De 5 001 à 50 000	1 032	8 %
50 000 et plus	124	1 %
TOTAL	12 796	100 %

¹ Selon les résultats d'un sondage interne effectué entre 2004 et 2006.

² Le calcul se fonde sur les revenus obtenus pour l'exercice financier 2010. Les titulaires de chèques doivent s'être qualifiés à leurs niveaux respectifs pendant au moins 20 semaines afin d'être pris en compte dans le calcul des revenus de leur rang.

Le revenu annuel moyen d'un Associé USANA établi à plein temps s'élève à **125 775 \$**. Le revenu annuel moyen d'un Associé qui touche seulement un chèque de commission par mois est de **33 170 \$**. Ce total comprend tous les revenus cumulés en fonction du programme de rémunération, des primes au leadership, des primes doublées, ainsi que des concours et incitatifs. Le calcul se fonde sur les revenus obtenus pour l'exercice financier 2010. Il ne faut pas considérer ces montants comme une garantie ou une prévision de vos revenus réels. Le succès chez USANA est le résultat d'une activité commerciale soutenue. Les titulaires de chèques doivent s'être qualifiés à leurs niveaux respectifs pendant au moins 20 semaines afin d'être pris en compte dans le calcul des revenus de leur rang. Selon les résultats d'un sondage interne effectué entre 2004 et 2006, 17 % des entrepreneurs USANA indépendants ont adhéré avant tout par souci de s'assurer un meilleur avenir financier. Dans ce groupe, 21 % des Associés obtiennent un chèque au moins une fois par mois. Dans le groupe des Associés qui veulent avant tout obtenir un revenu suffisant pour remplacer celui d'un emploi à plein temps, 90 % sont des Associés inscrits depuis au moins un an et 57 % sont des directeurs Or ou plus haut qui s'occupent de leur entreprise à plein temps. Le nombre de directeurs Or et échelons supérieurs qui ont maximisé au moins un Centre d'affaires pendant l'année représente moins de 1 % de tous les Associés. Ceux qui obtiennent au moins un chèque par mois constituent environ 3 % du nombre total d'Associés. Parmi les 146 714 Associés ayant droit à ce titre, y compris les Associés qui ne développent pas activement leur entreprise (agissant comme des acheteurs en gros), ceux dont l'inscription est très récente (même un seul jour) et ceux qui commencent à établir leur clientèle, le revenu annuel moyen se chiffre à 907,75 \$, près d'un tiers des Associés recevant un chèque. À ce jour, le Club des millionnaires d'USANA compte plus de 170 membres à vie.

Avec 170 Associés détenteurs d'un revenu d'un million de dollars, rien de surprenant à ce qu'USANA Health Sciences ait mérité la désignation de « premier choix des distributeurs à titre de meilleure entreprise » onze fois depuis 1997 par le *NetWork Marketing Today* et *The MLM Insider*.

