

健康與自由

把握自己的命運

享受真正的健康與財務自由的最新資訊

真正的財富

網上優勢

您能如何得益之？

一間充滿關愛、具有遠大理想的公司

時間在流逝

擔憂金錢問題

從1997年以來，USANA每年都被《Network Marketing Today & MLM Insider》雜誌評為直銷商的首選。《Forbes》雜誌將USANA公司評為名列前茅的直銷公司。

欲知更多詳情，請聯絡：

時間在流逝

無數的人為金錢焦慮，夜不能眠。

我們生活的時代令人不安。無論是否在工作，我們都會感到生活的困難與不確定性在不斷地加大。適當的生活方式和具有保障的未來從來都沒有像現在這樣離我們如此遙遠。

這種對未來個人、工作、財務等等保障的不確定感以及家庭關係的不安全感都是由於經濟的衰退、儲蓄的下降、養老金的損失、以及公司裁員等因素所致。

有什么方法可以幫助我們克服這些不確定因素呢？財務自由和以多渠道收入補充或者代替現有的收入是改善我們生活方式、為我們現在和未來退休生活提供保障的方法。如何獲得財務自由呢？

許多澳大利亞和新西蘭人離開自己的工作，從事所喜愛的家居生意，在自己所追求的生活方式下得到時間自由和真正的財富。■



家庭紐帶

家庭是我們生活中的一個重要部分，它給我們最堅強的支持和最美好的愛與歡樂

對於許多澳大利亞和新西蘭人來說，一個人工作所掙得的收入足以養活全家的“美好時代”已經是一個遙遠的古代故事了。許多現代人將大多數個人時間投入到了工作。一些人為生計不停地工作著，另一些人為付清房屋貸款忙忙碌碌。

與此同時，越來越多的人感到工作和上下班

路途奔波耗去了大量和家人、朋友、社區人員相會的寶貴時間。

在許多情況下，為了支付不斷增長的生活開銷，父母雙方都必須工作，從而減少了他們和孩子在一起的美好時光、增加了全家的生活壓力、讓幼兒園和保姆為其撫養孩子。

難道我們就不能生活得好一些嗎？■

如果您沒有時間和金錢方面的問題，..... 您將過一種什麼樣的不同生活呢？

長大后，您想做什麼？

當您向任何群體的兒童們問道：長大后，你想做什麼？他們的答案和我們兒童時期的答案沒有明顯差別，無非就是：長大后我要當醫生、護士、教師、消防員、或者律師等等。當您考查這些孩子夢想的背後時，就會發現他們所嚮往的這些東西通常和電視及電影中所描述的許多職業的性質有關。孩子們在成長中伴隨著這樣的想法：這些職業最終表現為生活方式。

几年前還是孩子的許多人，現在已經變成擁有這些職業的成年人了。他們意識到進入這些職業，並不一定就會享受自己想要的的生活方式。他們可能只是活著，並不是在生活。如果您和任何專

業人士進行訪談時，問他們是否享受著自己想要的的生活方式時，許多人可能會說：他們仍然在自由、獨立、財務保障中間尋求生活的平衡點。

現實是：許多人表面上所獲得的收入是以長時間的工作、高強度的壓力、及高生活成本為代價的。

如果您真的要追求自己想要過的生活方式，只要解放思想，就會看到這個世界上存在著許多機會。

值得慶幸的是：追求這些機會永遠不會為時過晚！■



生活得更加明智 數千人將要“炒掉”老板。



跳出朝九晚五的框框想問題，把握自己的命運。自己當老板，通過家居生意控制自己的生活。

在家中的舒適安全環境下開展家居生意好處頗多。您可根據自己的生活習慣、家庭需要選擇自己的工作時間和日期。您可以和家人共享天倫之樂，和鄰居、朋友們共度美好時光，時時見證他們人生中的每個重要時刻。通過家居生意，您可以把握自己的未來，根據自己的努力獲得相應報酬。稅務優惠也是家居生意中的一個好處，它讓您將更多的金錢放到自己的口袋中。*

特許經營、各行業的合同承包等家居生意領

域中機會固然多多，但是機會不斷增加的家居生意卻存在于網絡直銷行業。網絡直銷的好處多不勝數。通過網絡直銷，您可以獲得獨立、財務自由、人們的尊敬、享受自己所選擇的生活方式。

像許多開始采用新的方法進行思考并意識到這個行業所存在的明顯好處的人們那樣，您不但可以通過網絡直銷讓傳統家居生意的好處倍增，而且還將從自己所構築和發展的直銷網絡中獲得源源不斷的收入。

您的時間就是您的自由，您將如何利用自己的自由呢？■

*請向會計師或者專業稅務人員諮詢有關個人退稅問題。

網絡直銷已經是一個上千億美元的行業了！

您想從這個行業中分到一杯羹嗎？

網絡直銷的實質就是網絡直銷公司利用傳統生意上日益增加的廣告和行銷費用獎勵那些以口頭相傳、銷售產品的個人，為他們提供可行的選擇方法。

像USANA Health Sciences 這樣的成功網絡公司為人們提供合法的家居生意，使其得到獲取真正收入的機會，通過團隊讓收入達到理想的倍增。

高質量的產品、穩健的基礎、先進的網上服務、獨特的分配計劃使USANA Health Sciences 公司在九年以來一直成為人們首選的直銷公司！■



保健行業的蓬勃發展 您要得益於下一個萬億美元的行業嗎？

世界範圍內嬰兒潮的年齡老化導致了保健行業的蓬勃發展。

世界著名的經濟學家和趨勢預言家Paul Zane Pilzer預言：“展望2010年，我清楚地看到：健康產業中的現有產品和服務將增長一萬億

美元。”

在創辦生意時，智者在發展最快的領域中選擇世界最佳產品。USANA Health Sciences 公司和其直銷商的精誠合作，依賴堅實的基礎、對質量的執著追求、和“黃金標準”的產品，在這個行業中獲得了豐碩成果。■

當機會來臨時

在生活中，為什麼一些人似乎會取得很大的成就，而另一些人沒完沒了地處於不滿的狀態？他們之間不同之處在於：前者生活在自己設計的人生中，而不是隨波逐流，他們主宰自己的命運，而不讓自己成為所處環境的受害者。

我們中大多數人都受到這樣的影響：認為自己進學校接受教育，之後在自己所選擇的領域中工作四十年，登上成功的階梯，最後退休，安享晚年。不幸的是：通常現實并非如此。在整個職業生涯中，平均每人要調換七次工作。我們都知道：在現代世界，為別人工作，根本就不存在工作保障。我們處在一個多變的經濟時代，信息時代革命性地改變了我們做生意的方法，就業形勢在連續不斷地在發生著變化，新技術不斷地在湧現。這一切對我們都產生了重要影響。我們承認這種趨勢，我們意識到：我們的財務保障就掌握在自己的手中，而不是雇主的手中。■

Bill Duncan
Vice President,
USANA Australasia.
Chairman of the DSAA
Direct Selling Association
of Australia.



USANA 生意機會的益處所在

USANA正在吸引著全球各個市場中的各行各業的人們。



公司

1992年，世界著名的細胞培養技術先驅麥倫·華斯博士創建了USANA。USANA的主要業務是開發和營銷以科學為基礎的先進營養品，幫助人們預防衰退性疾病，促進最佳健康。如今，USANA的產品處於領先地位，這些產品在細胞層面上向人體提供足夠的營養和抗氧化保護。USANA的產品通過兩線制分配計劃，向全世界的優惠顧客和生意構筑者們銷售。

產品

USANA生產市面上最高質量的營養品和個人護膚品與衛生用品。無論是成分全面、平衡的營養品和保護我們身體免遭自由基侵蝕的抗氧化劑，還是以科學為基礎，讓您洋溢青春活力的護膚品與衛生用品，都是高級產品。這些產品使您精神飽滿，心曠神怡。USANA深知營養成份的正確性、數量的充足性、配比的平衡性以及形態的恰當性對各個年齡人群的重要性。

生意

USANA正在吸引著全球各個市場中的各行各業的人們。這些人正在利用USANA兩線制分配計劃建立自己的生意，創造獲取可觀收入的潛力。通過USANA兩線制分配計劃，您可以在以下幾個方面受益：

- 每周佣金
- 領袖分紅
- 激勵與促銷
- 領導研討會
- 零售
- 全國和國際性活動

培訓

您USANA事業的成功在很大程度上依賴於您在保持下線的積極性、激勵下線、培訓下線方面所表現出的能力。USANA將以“健康與自由星期四”、“超級成功研討會”、“鑽石大學”、“領導研討會”、“商業機會說明會”等形式為您提供培訓與支持。■

網上商務

這些技術專門為您提供服務！

和其它所有生意一樣，取得USANA事業的成功需要投入時間、金錢和努力工作。作為USANA Health Sciences公司的直銷商，雖然您在經營自己的生意，但您不是孤立無援的。

USANA為您提供各種資源，使您獲得無限商機。這些資源不僅包括經過驗證的USANA資料、直銷商網頁、USANAtoday網站，而其還有教育培訓以及激勵和獎勵。

USANAtoday網站利用最先進的技術每周七天，每天二十四小時向您提供第一時間的資訊，幫助您建立和管理堅實的本地和全球業務。USANAtoday網站刊載有行業中最佳的培訓、銷售工具、以及支持等方面資料。USANAtoday網站就在網上，供您使用！■



上網優勢

- 有力、快速、高效的溝通交流工具。
- 更佳、更高效率地和顧客進行聯系。
- 自由選擇生活和工作地點。您可以邊旅行，邊打理網上生意！
- 將建立生意所需的時間和金錢投入降到最低點。
- 節省交通與辦公室費用。
- 每周七天，每天二十四小時向全球展示。
- 專業水平的標志
- 提高顧客服務質量。
- 以最有利環保的方式打理生意。

真正的行業領導者

致力於質量：

USANA® 產品的配方和制造標準均超過市場上許多其它營養品。

- 在澳大利亞和新西蘭的營養品中，排名第一 - 見2005年版《營養補充品比較指南》。
- 最佳飲食補充品 - 2003年、2004年、2006年、2007年州最佳獎（美國猶他州）。
- 2007年美容用品州最佳獎（美國猶他州）。
- USANA通過NSF國際食品補充品證書計劃註冊了優質生產方式（GMP）。這表明USANA成功地達到產品生產的所有要求，包括NSF國際食品補充品證書計劃對產品生產的要求。NSF對USANA的基本營養素™（超級抗氧化劑和螯和礦物質）、強力葡萄籽精華®90、和健康套裝100™（美國用產品）進行了徹底檢測，發現產品標籤上標出的成分與產品成分相符合，達到NSF國際食品補充品證書計劃的要求。

建立真正循環收入的兩線制分配計劃：

許多網絡直銷公司向網絡中少數走運的上線直銷商支付大量報酬。USANA兩線制分配計劃與眾不同，它通過幫助平常人達到自己的目標而推廣穩定的收入。

- 2006年，在《Forbes》雜誌中所評選出的最佳200間小型公司中，USANA名列第12。USANA是唯一一間直銷公司，連續三年（2006年10月30日，2005年10月31日，2004年11月1日）榮登《Forbes》雜誌評選出的最佳公司的前二十名。
- 刊載於《華爾街》雜誌的“投資的優秀股票 / 效率專家”版面（Smart Money Stock Screen / Efficiency Experts） - 見2006年4月20日的《華爾街》雜誌。
- 在1997-2006年期間被《Network Marketing - MLM Insider》雜誌評為最佳網絡公司。
- 在《商務周刊》評選出的2004年度和2005年度增長最快的100家公司中，分別成為名列前茅的網絡直銷公司。

最佳時機

USANA 直銷商們得到嘉獎，受到表彰

- 全球有75名以上的直銷商成為享有盛譽的百萬美元俱樂部會員 - 摘至2006年《百萬美元俱樂部》
- 《家中致勝》雜誌刊載著USANA特色。

穩健的財務

能夠像USANA這樣表現出穩健的財務狀況和持續增長的網絡直銷公司少之又少。

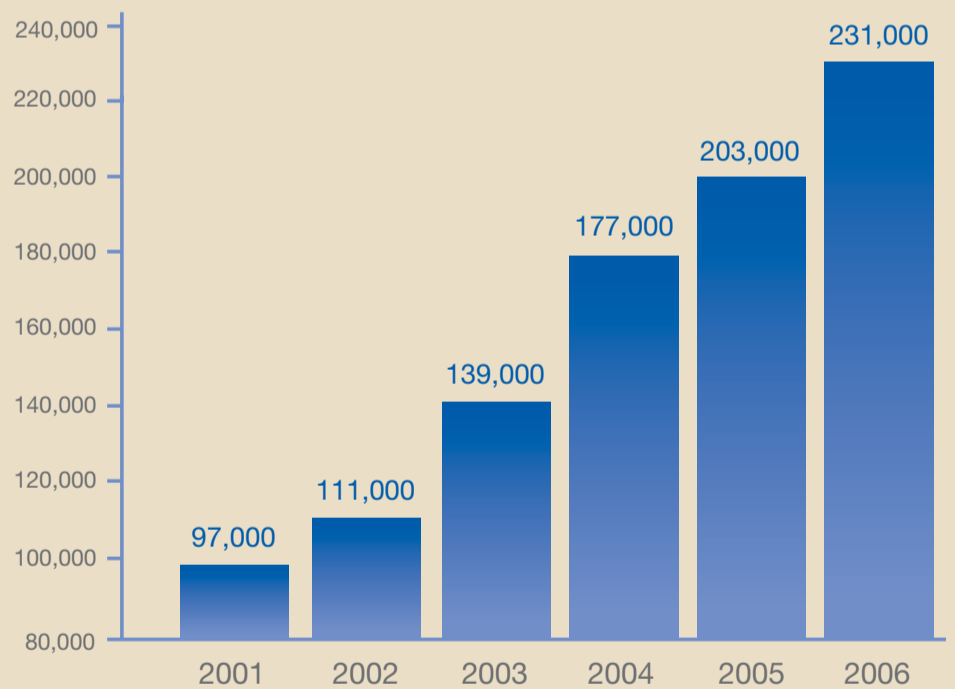
參見圖表1

- USANA 在NASDAQ上市，是Russell 3000 指數和 S&P Small Cap600指數成員
- 公司沒有債務，銷售額與利潤持續增長。

圖表1：登記在冊的直銷商和優惠顧客



活躍顧客的總數*



USANA 是人們的選擇

在1997-2006年期間，
USANA被評為人們的首選

兩線制分配計劃也被評為人們的首選



兩線制分配計劃 – 革命性創造財富的方法

十個原因

1. 容易開始 - 人人都會。
2. 自己成為老板。
3. USANA 按周支付佣金。
4. 銷售量即便由網絡深處底層所產生，您也會受益。
5. 全球一張網的分配計劃，大大增加網絡組織的發展潛力。
6. 如果您的商務中心保持活躍，沒有支付佣金的銷售分數（最多5000分）將作為結余轉入下周。
7. 制度公平 - 上線可以變成下線，下線也可以變成上線。
8. 隨著份額數目的增加，領袖分紅獎金將非常可觀。
9. 您通過幫助下線來幫助自己。在許多分配計劃下，直銷商只根據自己親自保薦的人領取報酬。
10. 您可選擇三個商務中心，以較快的速度發展生意，掙得收入。

USANA分配計劃鼓勵團隊工作，確保在直銷商中公平分配報酬。隨著您下線組織的發展壯大，您可以為自己建立穩固的收入來源。

USANA生意的起步

USANA生意的起步從購買創業套裝和填寫加入表格開始。之後，您需要購買產品供自己和顧客使用。當所購產品積分達到150分時，便會獲得商務中心，依靠商務中心的運營賺取佣金。作為直銷商，您可以將產品零售給自己的朋友，也可以保薦他們加入您的下線組織，將他們放在您組織的左邊或者右邊（圖表1）。您只需做兩條線。如果您自己親自保薦的人超過兩位，就將超出的人放到Jill 或者Bob下面，幫助他們發展生意

爭得收入的三種方法

第一，您可通過零售，獲得利潤收入。第二，您可通過下線組織人員的銷售量賺取每週的佣金收入。在這些下線組織人員中，有的是您自己親自保薦的人，有的是其他人所保薦的人。第三，當您達到黃金董事以上位階時，您每周還會得到領袖分紅獎金收入。

1. 零售收入

您按所推薦的零售價格向顧客銷售產品，賺取利潤收入。您的利潤出自顧客支付給您的產品價格和您以自動訂貨* 購買產品的價格差。

* 如果您加入了USANA的自動訂貨計劃，就可以比會員價格低10% 的價格購買產品。

2. 佣金

根據“佣金支付表格”（圖表2），在您的兩邊下線組織群體銷售量的“平衡”的基礎上，您可掙得每**周**的佣金。下線組織的群體銷售量是指所有下線直銷商和優惠顧客所積累的銷售分數的總和，它和組織網絡層數以及網絡中直銷商/優惠顧客在世界何處加入的地域無關。

結余

如果您左、右兩邊的群體銷售量不平衡，USANA按左、右兩邊平衡的銷售分數支付佣金，沒有支付佣金的銷售分數將作為結余轉入下周，作為下周的銷售量。以圖表3 為例：某星期您得到400佣金分數的報酬（\$660澳元/\$760紐元）。下星期開始時，您的左邊就有1,500 群體銷售分數，右邊有500 群體銷售分數。只要您的商務中心保持活躍，沒有支付佣金的群體銷售分數都會**作為結余轉入下周**。轉入下周的最大結余分數不超過5000分。

開分店

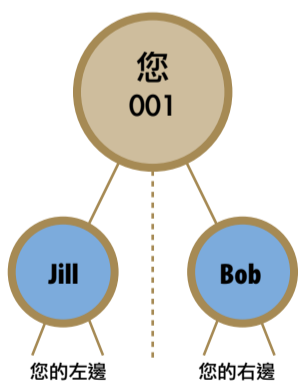
在某個星期，如果您的商務中心左右兩邊都達到5,000群體銷售分數，您的這個商務中心就達到滿貫。為了每周掙得1000佣金分數以上（\$1,650澳元/\$1,900紐元）的收入，您可以在自己下線某個空位處開分店。通過開分店，您的分店就成了您下線的下線！同理，成功的上線開了分店以後，就會**成為您的下線**。

3. 領袖分紅

每周，USANA將全球銷售量的3% 拿出來作為領袖分紅獎金，分配給合格的黃金董事以上的直銷商。根據自己在一周到滿貫的商務中心數目，您將獲得相應的獎金分紅股份。具體分配辦法如下：

達到滿貫的商務中心數目	領袖分紅獎金股份的計算方法	您所得到的領袖分紅獎金股份
1	1=	1
2	1+2=	3
3	1+2+3=	6
等等	:	不封顶

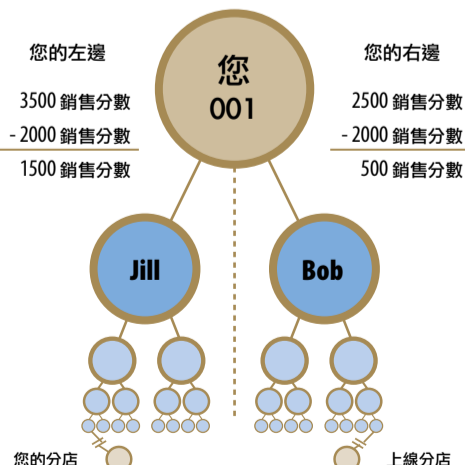
圖表1：每個商務中心只能有兩條腿



圖表2：佣金支付表格

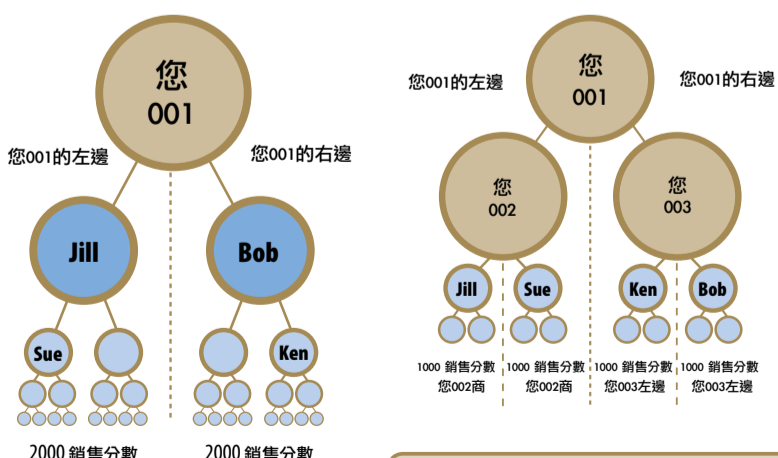
群體銷售分數		佣金分數	佣金 澳元	佣金 紐元
左邊	右邊			
250	250	40	66	76
500	500	100	165	190
1,000	1,000	200	330	380
2,000	2,000	400	660	760
3,000	3,000	600	990	1,140
4,000	4,000	800	1,320	1,520
5,000	5,000	1,000	1,650	1,900

圖表3：結余與開分店



結余= 左邊：1500；右邊：500
總佣金= 400 分

圖表4：在同樣的群體銷售分數下，三個商務中心讓您的佣金翻番



001商務中心：左邊：2000分；右邊：2000分
總銷售分數= 4000 分
總佣金分數= 400 分

001商務中心：左邊：2000分；右邊：2000分
002商務中心：左邊：1000分；右邊：1000分
003商務中心：左邊：1000分；右邊：1000分
佣金= 400 (001) + 200 (002) + 200 (003)
總佣金 = 800 分

保持商務中心的活躍

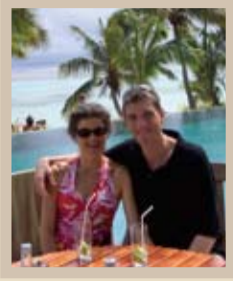
為了保持獲得佣金的資格以及繼續保住以前所產生的銷售分數，您需要：

- 在一個商務中心下，每四周產生100分的個人售量（以滾動方式計分）
- 在多個商務中心下，每四周產生200分的個人售量（以滾動方式計分）對群體銷售量沒有要求。

選擇三個商務中心，讓佣金翻番

您可以選擇三個商務中心。正如圖表4所示，在同樣的工作量的條件下，您可以讓獲得收入的潛力翻番。若要選擇三個商務中心，您需要在加入后的首六周的星期五之內產生450分的個人銷售量。

網絡直銷 - 夢幻般的生活



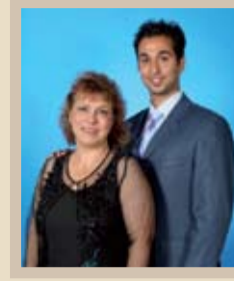
Fiona Jamieson-Folland 和 Chris Folland

Fiona曾經是骨科醫生，Chris是合格的律師、商業顧問、物業投資者，他們為自己創造了財務自由，現在正在幫助他人取得同樣結果。



Frank Feng 和 Bin Yang

在中國時，Bin Yang曾經是一位外科手術醫生，不相信營養品。Frank Feng 和 Bin Yang加入USANA已經五年了。他們懷著對更健康的生活和財政自由的嚮往，和人們不斷分享對USANA的熱情。



MVM 公司

他們的目標是在未來的12個月內登上鑽石位階。忙忙碌碌地工作了30多年，Zabra（上圖左邊）終於認識到在傳統工作以外，生活中還可以尋找到更多的東西。他們的商業提示：學習系統-按照系統工作-不要獨出心裁。



Fiona 和 Jerry Clayton

Clayton的家庭生活發生了很大變化，他們曾經每天工作18個小時。過去，Fiona是作家，Jerry是出版商。自從加入USANA以後，Fiona 和 Jerry獲得更多的時間，來做自己喜歡的事情以及到各處旅遊。



Warren 和 Jo Naseby

Jo曾經擁有自己的家居生意並且額外做兩份秘書兼職工作，Warren由商學院畢業，曾在物業和IT領域中工作。現在這對夫婦找到了自己家庭生活未來的保障，享受溫馨的生活，周遊世界。



Helen 和 Chris Bolton-Jamieson

Helen曾經是保健公司的業主，Chris曾經是教師。Helen和Chris很喜歡和那些得到高度激勵、積極向上、想要改變自己的人們在一起。USANA大家庭正是他們的嚮往。



奮鬥在21世紀

21世紀的情況與我們所想象的情況將截然不同。即便是最富於想象的人，也無法將其準確地描繪出。請在這裡找到好的方法，讓自己的職業生涯免遭沖擊、從雇員變為雇主、從遭到接連不斷的煩惱壓力變為受到積極向上的激勵、讓工作為自己服務而不是和自己背道而馳、把握自己的健康和生活的。

您將了解到我所知的最佳雙贏機會，給自己創造新的收入，為自己、家人、和朋友們建立財務保障。在這個多變的時代，這些都很重要。

我們每個人尋求建立自己的職業生涯和生意的公司應該在以下方面表現突出：

- 清晰、催人向上的使命，幫助人們改善生活
- 在本行業中，產品質量和服務處於最高水平
- 培養放權的商業環境
- 有機會根據自己的能力和努力獲得成功
- 能夠較好地獲利於增長的機會，保持力量、豐富的資源、讓誠信的重要性高於利潤的重要性。

USANA 不但在以上諸方面表現突出，而且所

採用的網絡直銷模式也是獨一無二，受到消費者的稱贊。如果您想實現“創業者的夢想”，我鼓勵您考慮USANA機會。通過USANA事業，您的身心、健康、和生活都會獲得改善，您將享受公司主管人員才能享受到的生活方式。這些人就是那些由雇員變成雇主、由世界變化的受害者變為世界變化的受益者。請現在就開始自己的USANA事業。

單尼斯·韋利博士



單尼斯·韋利博士在個人職業生涯發展領域中受到世人認可，他撰寫了十五部非小說類書籍，最近又出版了一部名為《Safari to the Soul (旅遊之魂)》的新書。除此而外，他還對各個領域中的領袖人物提供過許多培訓，其中包括對美國橄欖球超級杯賽運動員、奧運選手、阿波羅太空人、財富500強企業行政人員進行培訓，現在他是USANA體育顧問委員會主席。

一間充滿關愛、 具有遠大理想的 公司



我父親麥倫·華斯博士懷著真正的健康與財富的強烈願景，創建了 **USANA Health Sciences** 公司。

USANA將始終不渝地注重科學，因為有數以萬計的人們將自己的健康托付給了USANA。USANA採用優質藥物生產標準生產產品，確保向顧客們所提供的產品的功效，為顧客提供最高質量的產品。

我們的產品質量和價值還為直銷商們創辦穩固的家居生意奠定了堅實基礎。利用先進的網上服務技術、獨一無二的最佳分配計劃、明顯的稅務優惠、美好的國際發展空間，USANA將是您兼職或者全職發展絕佳機會。

我們希望您已經看到USANA的意義所在。現在是您加入我們，和我們一道實現真正健康與財富的missions的最好時機。

熱愛生活

大衛·華斯
總裁

USANA使命

根據科學研究成果，開發最優質的產品，通過網絡直銷的方法行銷全球，為我們的獨立直銷商、股東和雇員獲得理想回報創造機會。

堅持高尚的道德操守



USANA堅持不懈地以高尚的道德操守開展業務活動而受到業內的好評。為此，最近大衛·華斯當選為美國直銷協會的副總裁。

“我很高興和直銷協會一起工作，因為這個協會堅持以高尚道德操守從事商業活動。在我們公司業務活動進入第二個十年的階段，我可以通過在執行委員會的工作，幫助USANA保持在行業的前列，”大衛·華斯說道。

由于連續不斷地保持相同的高尚道德操守經營業務，副總裁兼澳亞地區總負責人比爾·鄧肯被選為澳大利亞直銷商協會主席。在這次選舉中，比爾獲得絕大多數參選者的一致贊同。比爾這一任職一定會讓直銷行業朝著新的各個方向發展，提高USANA在澳大利亞和新西蘭的知名度。

USANA對社區的奉獻

在幫助世界範圍內遭受飢餓、營養不良的儿童方面，USANA Health Sciences 公司正在發揮著很大的作用。USANA Health Sciences公司和飢餓兒童基金會組成團隊，向有需要的兒童提供恰當的營養。USANA強調為早期兒童提供恰當的營養的重要性。

從2001年以來，USANA 大家庭向飢餓兒童

基金會捐贈了2百44万7千美元。通過這些捐款為飢餓兒童們的現在和未來的健康、生活保障提供了幫助。

USANA澳大利亞和新西蘭分公司通過支持慈善事業（如：StephenSanig 基金會、世界宣明會、Lifestart以及其他許多組織）繼續向社區做出貢獻。我們希望這些支持可以為那些有需要的人們帶去溫暖。

