

USANA 糕餅



您的健康,您的人生,您的抉擇。™

獎勵計劃 強化措施

雖然您對USANA事業已經得心應手了，您的辛苦工作仍然值得獎勵；因此我們決定讓您更容易獲得成功！
為了您的利益，我們對USANA細胞式獎勵計劃的一些層面做了變革。

更快賺得佣金



原有計劃：

兩邊都必須達到250分團體銷售額才能賺得您的第一筆佣金。

新的計劃：

只要兩邊都達到125分團體銷售額就能賺得佣金！

現在要賺得第一張佣金支票比以往容易得多了！只要兩邊各達到至少125分團體銷售額，該週您就能獲得25分佣金額分數的支票了！



透過新計劃，我們現在支付給堅信者以下級別者的佣金比以前增加了**25%**！

沒有佣金支付 等級的限制



原有計劃：

須達到預設的兩邊對等團體銷售額分數等級才能獲得佣金。

新的計劃：

兩邊對等的團體銷售額分數只要超過125分，任何相對等分數都能獲得佣金！

去年您必須達到一個等級才能獲得佣金，而現在，**如果您兩邊的對等團體銷售額是235分、或578分、或897分，或125以上的任何分數**，您都可以獲得佣金！那麼怎樣知道能獲得多少佣金呢？很簡單！只要把小邊的團體銷售額分數乘以20%，那就是您的佣金額分數了。

範例：

原有計劃：



佣金支付表中規定的對等分數為250 GSV
(下一個等級的對等分數是500 GSV)

團體銷售額250分 = 佣金額分數40分

新的計劃：



對等的團體銷售額400分 =
佣金額分數80分

沒有佣金支付表！

您左右兩邊對等的團體銷售額為400分，所以只要把400乘以20%就知道您的佣金有多少了。



別擔心，右邊剩餘的800 GSV將累積到您的下一個佣金期。

新措施！ 利用自動訂貨使您的 商務中心達到最高 指標的好處



原有計劃：

一個商務中心達到最高指標，可獲得1,000分佣金額分數。

新的計劃：

完全透過自動訂貨使一個商務中心達到最高指標，可獲得1,000分佣金額分數，另加額外的**250分佣金額分數**！

自動訂貨能幫助您建立強大而穩固的事業，且擁有源源不絕的永續性收入。您仍然可以靠著一次性訂單與自動訂貨的混合而使商務中心達到最高指標，但如果您是單靠自動訂貨使商務中心達到最高指標（這稱為「**透過自動訂貨達到最高指標的商務中心**」），則您當週即可額外獲得250分佣金額分數！這可是25%的額外收入呢！

1,000 + 250 = 1,250 CVP



擁有兩個以上的 商務中心嗎？

領袖級別晉升更容易了！

原有計劃：

領袖級別的晉升是根據一個商務中心達到佣金等級或達到最高指標的商務中心。

新的計劃：

領袖級別的晉升是根據您所有商務中心的總佣金額分數來決定！

如果您擁有兩個以上的商務中心，則級別晉升比以往更容易了！為什麼？因為現在您的級別晉升是根據每週從您**所有**商務中心而來的**總**佣金額分數而決定。

如何成為紅寶石董事

原有計劃：

連續四週有兩個商務中心達到最高指標

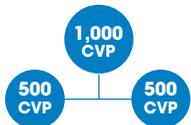
如何達成：

連續四週在您的兩個商務中心的左右兩邊均達到各5,000分團體銷售額

新的計劃：

連續四週從您所有商務中心獲得總佣金額分數（CVP）2,000分

現在，您的晉升之路更加通暢了。請看以下的例子：



$$1,000 + 500 + 500 = 2,000 \text{ CVP}$$

這只是在您爭取晉升紅寶石董事的四週當中一個星期的例子。只要每週的佣金額分數連續四週達到2,000分（不論何種方式），您就可晉升為紅寶石董事！

永無止盡的可能性！



級別晉升的新標準：

- 分享者：一週達到50 CVP
- 堅信者：一週達到100 CVP
- 創業者：一週達到200 CVP
- 成就者：一週達到400 CVP
- 董事：一週達到600 CVP
- 銅董事：一週達到800 CVP
- 銀董事：一週達到1,000 CVP
- 黃金董事：連續四週達到1,000 CVP
- 紅寶石董事：連續四週達到2,000 CVP
- 翡翠董事：連續四週達到3,000 CVP
- 鑽石董事：連續四週達到4,000 CVP

鑽石董事連續四週每增加1,000 CVP即再晉升一級

對了，
順便告訴您，您從各透過自動訂貨達到最高指標的商務中心所獲得的額外250分

（修正案第三點）

將算在您級別晉升所需的CVP裡面。
嘿，您真的賺翻了！

做自己的 主管

現在，除了透過USANA的領袖級別晉升制度獲得您早已知道的那些榮銜外，如果您是黃金董事或以上級別，即可根據您每季所累積的佣金額分數獲得與所賺得佣金同級別的「高級頭銜」。這將每季實施一次，當您獲得與目前級別同等的高級頭銜時，您就能擁有許多特權。

詳細內容請參閱USANAtoday.com網站。

開始起步 就獲得獎勵

現在，當新加入的特許專營商設定自動訂貨訂單時，他們的首張訂單就可以獲得**10%**的回贈。這表示招攬新人（並讓他們加入對您事業有所助益的自動訂貨）變得更容易了！

要獲得這**10%**的回贈，新特許專營商必須開出其首張訂單，然後透過自動訂貨設定後續訂單。這份回贈將分成兩半並在他們下兩筆自動處理的自動訂貨時支付：其中**5%**在新特許專營商第一個於週末處理的自動訂貨時支付，另外**5%**在新特許專營商的第二個週末處理的自動訂貨時支付。

請至USANAtoday.com網站查閱這項為您的潛在特許專營商及優惠顧客所預備，令人興奮的新獎勵方案詳細內容！

*首張訂單回贈不適用於訂購現有已含折扣的創業套裝。

客製化的 好處

USANA又增加了一項福利，來讓您的潛在特許專營商充分享受USANA所提供的一切。他們現在可以根據自己所購買產品的銷售額分數訂製屬於自己的創業套裝了。他們不必再購買現成的創業套裝，因為他們不見得對其中的所有產品都有興趣；取而代之的是，他們現在可以自己決定套裝內容，只要他們的銷售額分數的銷售額分數總和達到250和500，和就能額外獲得一些獎勵—像是使用創富無限和免費的活動入場券。

想進一步了解新加入的特許專營商可獲得哪些贈品，請上USANAtoday.com網站查看！*

*贈品內容將因市場而異。

穩定的全職USANA特許專營商每人的平均年收入是\$108,000，而每個月至少賺得一張佣金支票的特許專營商的平均年收入是\$35,000；總收入包括佣金、領袖紅利、對等獎金、競賽和獎勵活動的報酬等。以上是依據2010年會計年度的收入計算。在本年度至少1個商務中心達成最大化的全職特許專營商，佔全體特許專營商不到1%；而每個月至少賺得一張佣金支票者大約佔全體特許專營商的3%。若將未建立活躍事業（僅為類似批發商身分的買家）的特許專營商、剛加入（即使剛剛加入一天）的特許專營商、以及剛開始建立其客戶名單的特許專營商等所有135,590位訂產品的特許專營商都計算在內，則平均年收入還有\$873.25，其中將近三分之一的人賺到一張支票。至目前為止，USANA已有200多位特許專營商成為終身的百萬元俱樂部會員。

定價 更簡化

複雜阻礙您風格的發展，因此USANA以新的方式簡化了定價。我們把以前三種不同產品價位改為單一定價：**優惠價**—這是USANA的最低價格了。

以後您在USANA.com購物車、產品目錄、和價目表上將只會看到「優惠價」，很單純，對吧？其優點是：

自動訂貨

建議零售價

產品總價10%的折扣

優惠價加10%

優惠價是USANA幫助您熱愛生命並享受人生的另一種方式；因為，越單純越好。

我們的一切[™] 作為能幫助您 熱愛生命 料享受人生。

想知道所有USANA事業加強方案令人興奮的最新消息嗎？請參閱USANAtoday.com網站！

USANA.com